



PROGRAMME

DE FORMATION DETAILLE

Gestion & stratégie

Préparer la vente de votre entreprise | **Durée** : 1 jour (réf. PVE1)

Prérequis à l'entrée en formation

Aucun



Objectifs de la formation

Disposer des outils permettant au chef d'entreprise de céder son entreprise dans les meilleures conditions



Programme de la formation

- Savoir présenter son entreprise de façon structurée
- Mettre en avant les points forts
- Maîtriser les grands principes de la négociation du prix de vente



Modalités et délais d'accès

- Positionnement pédagogique du stagiaire en amont de la formation.
- Signature du bulletin d'inscription & du contrat de formation professionnelle.
- La formation est suivie dans un délai d'un semestre à compter de l'inscription.

Public visé

Artisan, conjoint collaborateur, créateur d'entreprise, salarié

Contact pédagogique :

Sandrine MALVALDI : 04 67 72 72 36
s.malvaldi@cma-herault.fr

Modalités pédagogiques :

Formation en présentiel et/ou à distance

Matériel

- Salle de cours
- Tableau
- Vidéo projecteur

Profil du formateur

Animateur économique des métiers Niveau II ou formateur extérieur agréé par une procédure de marché public.

Modalités d'évaluation & débouchés

Évaluations des acquis en fin de formation : Quiz, exercice pratique, étude de cas, jeu de rôles, mise en situation...

Évaluation de la satisfaction de chaque stagiaire, complétée par l'appréciation du formateur à l'issue de chaque session

Proposition de suite de parcours.

Validation :

Attestation d'assiduité
Fiche d'évaluation des acquis de la formation

Accessibilité aux personnes

handicapées :

Oui, Cf. livret d'accueil de la CMA34.

Tarifs :

- Créateurs d'entreprise : 105€ / jour
- Chefs d'entreprise : 210€ / jour
- Salariés : 92€ / jour

Inscription & informations :

Service formation CMA 34
04 67 72 72 25
n.benoit@cma-herault.fr

Mise à jour le 18/01/2021