



Stratégie commerciale (réf. REM1)

Réaliser votre étude de marché | **Durée** : 1 jour

Prérequis à l'entrée en formation

Aucun



Objectifs de la formation

- Identifier de nouveaux marchés
- Constituer son Business Model
- Sélectionner les bons outils pour effectuer son étude de marché
- Établir le plan d'actions de son étude



Programme de la formation

- Evaluer son (ses) nouveau(x) marché(s)
 - Les critères de choix d'un nouveau marché
 - La zone de chalandise /géographique
 - Connaître la population/consommation
 - Connaître la concurrence
 - Méthodologies et techniques de recherches documentaires. Focus sur les recherches par Internet.
- Réussir la pénétration de son nouveau marché
 - Stratégies et positionnement
 - Les stratégies possibles au démarrage
 - Eléments du positionnement
 - Comment construire son offre-produits
 - Les points clefs de son positionnement
 - Saisonnalité de la demande
 - Architecture de la présentation de son projet
 - Vérification de la cohérence marché/produit
- Réaliser le plan d'actions de son « étude de marché »



Modalités et délais d'accès

Positionnement pédagogique du stagiaire en amont de la formation.

Signature du bulletin d'inscription & du contrat de formation professionnelle.

La formation est suivie dans un délai d'un semestre à compter

Public visé

Artisan, conjoint collaborateur, créateur d'entreprise, salarié

Contact pédagogique :

Sébastien MATHIEU : 04 67 72 72 49
s.mathieu@cma-herault.fr

Modalités pédagogiques :

Formation en présentiel et/ou à distance

Matériel

Salle de cours
Tableau
Vidéo projecteur
PC

Profil du formateur

Animateur économique des métiers
Niveau II ou formateur extérieur agréé par une procédure de marché public.

Modalités d'évaluation & débouchés

Évaluations des acquis en fin de formation : Quiz, exercice pratique, étude de cas, jeu de rôles, mise en situation...

Évaluation de la satisfaction de chaque stagiaire, complétée par l'appréciation du formateur à l'issue de chaque session

Proposition de suite de parcours.

Validation :

Attestation d'assiduité
Fiche d'évaluation des acquis de la formation

Accessibilité aux personnes handicapées :

Oui, Cf. livret d'accueil de la CMA34.

Tarifs :

- Créateurs d'entreprise : 105€ / jour
- Chefs d'entreprise : 210€ / jour
- Salariés : 92€ / jour

Inscription & informations :

Service formation CMA 34
04 67 72 72 25