



PROGRAMME DE FORMATION DETAILLE

Stratégie commerciale (réf. VITR19)

Aménager son point de vente : concilier efficacité et sécurité **Durée** : 1 jour

Prérequis à l'entrée en formation

Apporter des images de votre vitrine ou stand pour une personnalisation de la formation

Objectifs de la formation

- Savoir aménager un point de vente pour le rendre plus efficace sur le plan commercial. Connaître les règles de base d'une présentation vendeuse
- Respecter les règles sanitaires inhérentes à la crise COVID-19 et les mettre en place tout en restant dans une optique d'efficacité commerciale

Programme de la formation

- Introduction au stage
- Présentation de l'activité des participants
- Définition de la clientèle cible
- La règle « Le nombre d'or »
- Découvrir les règles sanitaires post crise Covid-19
- Les bases d'une présentation vendeuse et décorative
- Découvrir les différents types de vitrine ou d'agencement d'intérieur
- La valorisation des produits par l'éclairage
- Savoir réaliser une frise annuelle prévisionnelle de vitrine
- Connaître les fournisseurs de matériel de décoration de lieu de vente
- Savoir définir les sens de circulation dans l'espace de vente
- Connaître les points chauds et les points froids dans la zone de vente.
- Savoir concilier efficacité commerciale et sécurité des clients

Modalités et délais d'accès

Positionnement pédagogique du stagiaire en amont de la formation. Signature du bulletin d'inscription & du contrat de formation professionnelle.

La formation est suivie dans un délai d'un semestre à compter de

Public visé

Artisan, conjoint collaborateur, créateur d'entreprise, salarié

Contact pédagogique :

Sébastien MATHIEU : 04 67 72 72 49
s.mathieu@cma-herault.fr

Modalités pédagogiques :

Formation en présentiel et/ou à distance

Matériel

Salle de cours
Tableau
Vidéo projecteur
PC

Profil du formateur

Animateur économique des métiers Niveau II ou formateur extérieur agréé par une procédure de marché public.

Modalités d'évaluation & débouchés

Évaluations des acquis en fin de formation : Quiz, exercice pratique, étude de cas, jeu de rôles, mise en situation...

Évaluation de la satisfaction de chaque stagiaire, complétée par l'appréciation du formateur à l'issue de chaque session

Proposition de suite de parcours.

Validation :

Attestation d'assiduité
Fiche d'évaluation des acquis de la formation

Accessibilité aux personnes handicapées :

Oui, Cf. livret d'accueil de la CMA34.

Tarifs :

- Créateurs d'entreprise : 210€ / jour
- Chefs d'entreprise : 210€ / jour
- Salariés : 210€ / jour

Inscription & informations :

Service formation CMA 34

04 67 72 72 25

n.benoit@cma-herault.fr